

storengy.com

DÉCRYPTAGES



OFFRE STOCKAGE

Une gamme d'offres enrichie

A l'issue des processus de commercialisation organisés en février et mars 2010, Storengy compte 30 clients*. En réponse au contexte économique difficile, Storengy a diversifié sa gamme d'offres.

L'offre de stockage de Storengy suscite un intérêt grandissant. Témoin, le succès de la convention stockage du 26 janvier dernier, à laquelle 39 entreprises ont participé. Les nouvelles offres pour 2010/2011 et les processus de vente ont été présentés aux clients et prospects toujours plus nombreux.

115 TWh de capacités commercialisées

Pour l'année 2010/2011, Storengy propose un volume de capacités de stockage proche de 115 TWh, en augmentation de 1,7 % par rapport à l'an dernier, grâce à sa politique de développement. Une fois déduits les engagements au titre des contrats conclus avec GRTgaz, et des contrats pluriannuels, 112,7 TWh de capacités ont été proposés à la commercialisation d'une part au titre des droits de stockage (103,9 TWh), et de capacités excédentaires ou fermes (8,8 TWh) d'autre part. Le premier tour d'allocation s'est déroulé en février 2010 pour des souscriptions démarrant au 1^{er} avril 2010. Signe du repli de l'activité

économique et industrielle, 11 TWh sur les 103,9 TWh proposés n'ont pas été vendus. De façon réactive, Storengy a reproposé ces capacités lors d'un guichet le 2 mars. 1,5 TWh de capacités ont alors été souscrits.

Des produits innovants

En parallèle Storengy a assuré la commercialisation de capacités excédentaires par le biais d'enchères organisées le 9 mars. Sept produits, dont la conception répond à la demande des clients pour des solutions encore plus simples d'utilisation, ont été présentés. Trois d'entre eux sont totalement nouveaux : Serene Nord 120/120, Serene Sud 120/120 et Sediane Multi 60/60. Tous s'affranchissent de contraintes d'utilisation, type tunnel ou facteur de réduction et pour la première fois, par exemple, la capacité journalière de soutirage/injection de Sediane Multi 60/60 est indépendante du niveau de remplissage.

Agenda

- Storengy propose à nouveau à ses clients des formations techniques sur les sites de stockage ; 2 sessions organisées les 18 et 24 juin sont déjà complètes, Vu l'engouement des clients pour ces journées, Storengy proposera très bientôt une nouvelle session.

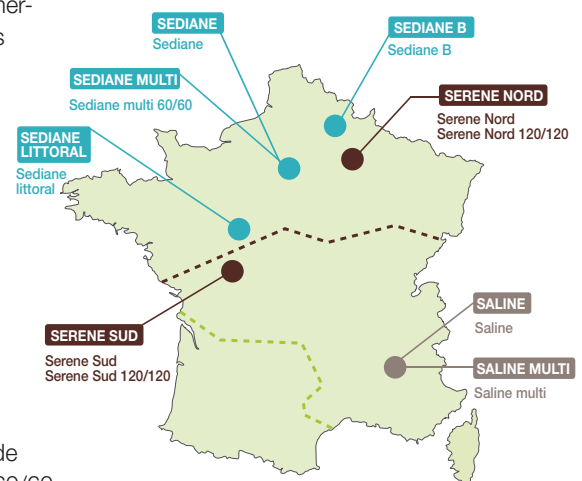
Pour en savoir plus :
access@storengy.com

5,5 TWh ont été vendus à l'occasion de ces enchères. Les 3,3 TWh restants ont été commercialisés avec succès sous une forme pluriannuelle (1,8 TWh) et d'un nouveau produit (1,5 TWh de Sediane Littoral Plus).

« Le bilan que nous pouvons tirer de cette phase de commercialisation est contrasté, analyse Fabrice Vigneron, responsable du pôle Commercialisation de Storengy. Nous pouvons nous féliciter de compter 5 nouveaux clients, à partir du 1^{er} avril, ce qui porte à 30 le nombre de nos clients. Nous contribuons ainsi activement à l'ouverture des marchés. En revanche, le contexte économique et le recul temporaire du marché du gaz pèsent sur les souscriptions. Une conjoncture qui nous incite à être toujours plus innovants ».

* Au 1^{er} avril 2010.

Les Groupements de stockage et produits





Tersanne se prépare pour Hauterives

La rénovation du stockage de Tersanne s'inscrit dans la perspective de la mise en service de Hauterives. Objectif : renforcer la performance et la sécurité des installations, tout en réduisant l'impact sur l'environnement.

Mis en service en 1969 et agrandi en 1974, le stockage de Tersanne compte 13 cavités salines, d'un volume utile de 1,9 TWh. Depuis plusieurs mois, une importante phase de travaux est engagée. Cette rénovation constitue un chantier complexe, car il faut non seulement mettre à niveau les installations existantes mais aussi anticiper l'exploitation de Hauterives. Ce nouveau site, distant de seulement 7 km, sera en effet piloté depuis Tersanne.

Les motocompresseurs de Tersanne seront remplacés par des électrocompresseurs de 2,5 MW. Deux machines seront livrées en 2011 en vue d'une mise en service au printemps suivant, permettant de réduire les émissions.

Les installations électriques haute tension sont également en cours de modification.

Hauterives : lessivage en cours

Sur le futur site de Hauterives, le lessivage de la première cavité est terminé et celui de la deuxième est en cours. Cette opération est assurée en partenariat avec un groupe chimique, qui récupère la saumure*. La maîtrise de la forme des cavités salines est assurée par les équipes de Storengy. La mise en gaz de cette première cavité, d'une capacité moyenne de 6 GWh est prévue pour 2011, pour une mise à disposition des capacités au plus tard le 1^{er} avril 2014. ■

*Mélange d'eau et de sel produit par le lessivage des cavités salines.

En bref...

Nouvelles têtes dans l'équipe commerciale

Au cours des derniers mois, deux jeunes femmes ont rejoint le Pôle commercialisation de Storengy, en tant que responsables de comptes. Leur parcours diversifié dans le domaine des infrastructures et des marchés de l'énergie vient enrichir l'expérience de l'équipe.



Raphaëlle Nayral



Céline Brun

Celle-ci est désormais composée de quatre responsables de comptes, chargées de la relation avec les clients de Storengy et de la commercialisation de ses capacités de stockage de gaz naturel en France. Pour la gestion quotidienne des nominations, l'équipe de Pilotage Industriel est à votre écoute au travers de la hotline.



En direct

Indexations Powernext Gas pour l'offre de stockage

Depuis le 1^{er} avril 2010, le nouveau contrat de Storengy utilise les références de prix du marché organisé Powernext Gas Spot. Ces références de prix sont en effet jugées fiables et représentatives du véritable prix du marché français ; les opérateurs GRTgaz et TIGF les utilisent depuis quelques mois pour leurs contrats respectifs d'accès aux infrastructures

Ce que cela change ? En cas de sorties de tunnel d'injection ou de soutirage de gaz naturel ainsi que les cessions administrées de gaz en stock, les pénalités applicables sont désormais valorisées grâce aux indices Powernext Gas Spot DAP (Daily Average Price) publiés chaque jour par Powernext aux Points d'échange de gaz (PEG) Nord et Sud.

Ces valorisations étaient jusqu'à présent basées sur des références de prix au hub de Zeebrugge augmentées du coût de transport associé. « Une évolution accueillie favorablement par nos clients », commente Fabrice Vigneron, Responsable du Pôle Commercialisation de Storengy. ■